

Augusztus utolsó napjaiban az Euralis Kft. franciaországi szakmai kirándulást szervezett, amelyre meghívást kapott az AgrárUnió is. A programok meghatározó része az Euralis növénynemesítő és vetőmag-előállító munkájának bemutatását célozta, emellett a cég szerteágazó tevékenységének egyéb területeivel is megismerkedhettek a vendégek.

Igényre szabott nemesítés

Vendégségben az Euralisnál

A gazdag programból és az előadások sorából most azokat az információkat emeljük ki, amelyek áttekintést adnak az Euralis fémjelezte cégcsoport felépítéséről, munkájáról, eredményeiről és céljairól.

■ Egy szövetkezet sikertörténete

Az Euralis története 1936-tól íródik, amikor francia gazdálkodók az érdekeik erősebb képviselője céljából, a kedvezőbb piaci pozíció reményében létrehozták szövetkezetüket. A cég tulajdonosi körét a mai napig francia gazdák jelentik, így stratégiai döntéseket a vállalat a 12 000 tulajdonos szövetkezeti tag jóváhagyásával hoz. A szövetkezet kezdetben a termelés szervezését, az inputanyagok beszerzését, a termények értékesítését végezte, ami az évek során újabb és újabb tevékenységekkel bővült. Jelenleg az Euralis négy üzletágban végzi tevékenységeit, ezek a mezőgazdasági üzletág, a vetőmagüzletág, az élelmiszer-üzletág és a beruházási, fejlesztési üzletág.

A mezőgazdasági üzletág alapvető feladata, hogy ellássa inputanyagokkal a gazdákat, a terményt felvásárolja és értékesítse. Éves szinten 1,4 millió tonna terményt forgalmaznak, több mint 500 millió euró értékben. A fentiekben túl tanácsadással, egyéb szolgáltatásokkal is segítik a tagok eredményes munkáját. A vetőmagüzletág 1950-ben kezdte

meg működését hibrid kukorica termesztésével, majd nemesítéssel. A nemesítő munka és a vetőmag-előállítás jelenleg öt növényre terjed ki. Az ágazat napjainkban is intenzíven fejlődik: forgalma az elmúlt öt évben megduplázódott, és meghaladta a 170 millió eurót. Európa-szerte 3,5 millió hektáron vetnek Euralis vetőmagot.

Az Euralis élelmiszeripari tevékenysége forgalmát tekintve hasonló volumenű, mint a mezőgazdasági üzletág. Fontos szerepet tölt be abban, hogy a mezőgazdaság és a rá épülő élelmiszeripar minél szélesebb vertikumát átfogja a cég, beleértve a magas hozzáadott értékű, prémiumminőségű élelmiszeripari termékeket is. Ezzel csökkenthető a tagok kiszolgál-

tatottsága a piaci szereplőkkel szemben, illetve növelhető a termelést végzők zsebében maradó nyereség.

A beruházási és fejlesztési üzletág a szövetkezet szellemiségének megfelelően együttműködésekben gondolkodik. Ennek megfelelően az Euralis szövetségeket köt, nem pedig felvásárol. Az elmúlt évtizedekben számos olyan vegyesvállalatot alapítottak – akár konkurens cégekkel –, amelyek kölcsönösen előnyösek mindkét fél számára. Ilyenek a növénynemesítés területén az Eurosorgho, a Soltis, a takarmánygyártásban a Sanders-Euralis, vagy például az élelmiszeriparban a Bonduelle céggel létrehozott együttműködés. Az Euralis négy divíziója összesen 5150

Az Euralis élelmiszeripari tevékenysége a magas hozzáadott értékű, prémiumminőségű élelmiszeripari termékek előállítását is magába foglalja. Így csökkenthető a tagok kiszolgáltatottsága, illetve növelhető a termelést végzők zsebében maradó nyereség



alkalmazottat foglalkoztat világszerte, és öt kontinens 120 országában van jelen a termékeivel.

■ Európai nemesítőhálózat

A vetőmagüzletág 1950-es indulása óta a nemesítésbe vont növények köre öt fajra bővült: ezek a kukorica (beleértve szemes és silókukoricát is), napraforgó, szója, repce, cirok. Az Euralis komoly forrásokat mozgósított, hogy a növénynevelés és a vetőmag-értékesítés sikerágazattá válhasson a cégen belül: az árbevétele 13 százalékát fordítja vissza a kutatás-fejlesztésbe. 1200 munkatársat foglalkoztat ebben a divízióban, és Európa-szerte 11 nemesítőállomást működtet, ami számos további vizsgálati hellyel is kiegészül. Az állomások egyike Szegeden működik, ahol napraforgó vonalak és -hibridek tesztelése is folyik. Ez a hálózat lehetővé teszi, hogy mind az öt növényfaj esetében a különböző klimatikus feltételeknek leginkább megfelelő új növényeket hozzanak létre. A cég a nemesítőmunka több területén is együttműködik más vállalatokkal. Ez az együttműködés több esetben közös vállalatok létrehozásában is testet öltött, így forrásaik és kapacitásaik egyesítésével még hatékonyabbá tehető a munka. A nemesítés szántóföldön és laborban, a genomika legmodernebb eszközeivel folyik. A modern nemesítési munka alapját képező génavizsgálatokat, markerezést a Biogemma végzi, amely szintén egy, az Euralis résztulajdonában lévő vegyesvállalat. Itt fontos megjegyezni, hogy az Euralisnál a nemesítés hagyományos módszerekkel történik, így az összes Euralis által előállított fajta és hibrid GMO mentes.

Az Euralis különös figyelmet fordít arra, hogy folyamatos kapcsolatot tartson fenn a lehetséges felhasználókkal, és velük együttműködésben, a várható igényeknek megfelelően alakítsa nemesítési programjait. Ennek eredményeként mind az öt növény esetében prémiumminőségű, a speciális kihívásoknak és igényeknek megfelelő hibrideket és fajtákat bocsát piacra.

■ Speciális nemesítési programok

Kukorica

A kukoricatermesztés és -nemesítés egyik legnagyobb kihívása – a magas termőképesség mellett – a szárazságtűrés javítása, az évszabotossági stabilitás megteremtése a

gyakran szélsőséges időjárási viszonyok között. Az Euralis Roots Power programja a fejlettebb gyökérzetet nevelő hibridek előállítását célozza, amelyek hatékonyabb víz- és tápanyagfelvételre képesek, csapadékban szegényebb években is eredményesen termeszthetők. Az Euralis portfóliójában már megtalálhatók a Roots Power logóval ellátott hibridek. Szintén speciális kukoricákat takar a Tropical Dent márkanév, közülük több a hazai piacon is elérhető. Ezekbe a hibridekbe olyan, egyedi genetikájú vonalat sikerült beépíteni, amelynek révén biztonságosabban termeszthetők kontinentális klímán.

Napraforgó

A napraforgó nemesítése speciális háttérrel, az Euralis és a Limagrain közös vállalatánál, a Soltisnál folyik. A két cég forrásait egyesítve a Soltis az európai napraforgóvetőmag-piac egyik meghatározó szereplője lett. Az eredményes nemesítő munkának és a minden igényt kielégítő portfóliónak köszönhetően az Euralis jelentős növekedést ért el ebben a szegmensben. Az Euralis kínálatában a speciális gyomirtási technológiákban (Clearfield, Clearfield Plus és Express) használható, illetve a linolsavas és magas olajsavas hibridek egyaránt megtalálhatók. Ezek mellett külön kiemelendő a cég OR Master programja, amely a napraforgószádor elleni leghatékonyabb védelmet teszi lehetővé.

Cirok

A napraforgóhoz hasonlóan a cirok nemesítését is közös vállalat keretein belül végzi az Euralis. Az EuroSORGHO révén Európa legnagyobb ciroknemesítési programja az Euralishoz kötődik. A cirok-vetőmagpiacon a cég három szegmensben, a szemes cirok, a silócirok és biogáz-alapanyagként való felhasználásban érdekelt. A nemesítés fő irányát a szárazságtűrés fokozása adja, ami arid klímán is biztonságosan termeszthetővé teszi ezt a növényt.

Szója

Európa legnagyobb nem GMO-szója-nemesítőjeként az Euralis a Duna Szója Szövetség alapító tagja. A cég szójanevelési programja 1975-ben indult, és az intenzív fejlesztőmunka révén jelentős mértékben hozzájárul, hogy csökkenjen kontinensünk függősége az import GMO-szójától. 100 százalékban európai és 100



A nemesítési munka alapját képező génavizsgálatokat, markerezést a Biogemma végzi

százalékban GMO-mentes szójat biztosít a termesztéshez, végső soron pedig az európai fogyasztóknak. Napjainkra humán és állati fogyasztásra szánt fajták, a szuperkoraitól a késői érésidőig, megtalálhatók a kínálatában. A nemesítésben fokozott figyelmet kap, hogy a különböző iparágak speciális beltartalmi igényeit kielégítő fajták kerüljenek a portfólióba.

Repce

A repcevetőmag kínálatát tekintve jelenleg a hagyományos gyomirtású hibridek terén rendelkezik a legerősebb portfólióval az Euralis, a nemesítés azonban folyamatosan kielégíti az időközben felmerülő speciális igényeket. Ennek megfelelően már a hazai palettán is megtalálhatók az Euralis Clearfield-repcéi, illetve a fejlesztési irányok között szerepel a gyökérgolyva-ellenállóságra nemesítés és a magas olajsavas repcék előállítására is.

AGRÁRUNIÓ

Címképünkön: Az Euralis pau-i irodaháza előtt (balról jobbra) Farkas Ferenc magyarországi cégvezető, vendéglátónk François Paybou Euralis Semences, Balogh László hazai junior product manager